Pflichtpraktikum in Business Development mit Fokus auf strategisches Partnermanagement

Stellenbeschreibung

Sei Teil eines großartigen Teams! Uns ist es wichtig, dass du etwas mitnimmst und dich während deines Praktikums weiterentwickelst.

- Während deines Praktikums lernst du den Vertrieb kennen und bist im Partnermanagement eingesetzt. Hier unterstützt du uns bei unterschiedlichen Themen, die das Enabling unserer Partner sowie unser Sales Unit zum Ziel haben.
- Du führst Wettbewerbsanalysen sowie diverse Scouting-Aufgaben eigenständig durch.
- Darüber hinaus unterstützt du uns beim Anforderungsmanagement sowie der Umsetzung eines Enabling-Tools.
- Du hilfst bei der Erstellung von Entscheidungsvorlagen sowie Management-Präsentationen.
- Außerdem stehst du uns bei der Vor- und Nachbereitung von internationalen Workshops zur Seite.

Qualifikationen

- **Ausbildung:** Studium im Bereich Technische BWL, Internationale Betriebswirtschaft, Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbar
- **Erfahrung und Know-how:** erste Erfahrung bei der Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie im Bereich des strategischen Marketings von Vorteil, Erfahrungen im Sales wünschenswert
- **Persönlichkeit und Arbeitsweise:** du behältst auch bei komplexen Aufgaben stets den Überblick, strukturierst deine Zeit effektiv, bleibst motiviert und zuverlässig, selbst wenn es herausfordernd wird
- **Begeisterung:** Interesse an industriellen Produkten und Dienstleistungen
- **Sprachen:** verhandlungssicheres Deutsch und Englisch

Zusätzliche Informationen

Beginn: ab April 2027
Dauer: 6 Monate (ausschließlich Pflichtpraktikum gem. SPO möglich)

Voraussetzung für das Praktikum ist die Immatrikulation an einer Hochschule. Bitte füge deiner Bewerbung deinen Lebenslauf, deinen aktuellen Notenspiegel, eine aktuelle Immatrikulationsbescheinigung, deine Prüfungsordnung sowie ggf. eine gültige Arbeits- und Aufenthaltserlaubnis bei.

Vielfalt und Inklusion sind für uns keine Trends, sondern fest verankert in unserer Unternehmenskultur. Daher freuen wir uns über alle Bewerbungen: unabhängig von Geschlecht, Alter, Behinderung, Religion, ethnischer Herkunft oder sexueller Identität.

Du hast fachliche Fragen zum Job?
Johannes Donderer (Fachabteilung)
+49 711 811 16071

Weitere Informationen zu uns findest du auch auf www.boschrexroth.de/karriere sowie auf unseren Social Media Kanälen, beispielsweise Instagram.

Work #LikeABosch beginnt hier: Jetzt bewerben!

Jetzt bewerben